

友達登録時の戦略



友達登録時の戦略

1. 友達登録時の戦略

1.1. 本当はLステップが良い

1.2. 最後の到達時に結果がわかればOK

1.2.1. 自動応答と連動させる

1.2.1.1. メッセージを送れといえれば良い

1.2.1.1.1. テキストの自動挿入を使う

1.2.1.1.1.1. ① 最初に送信してもらうテキストをコード化する

リンク: <https://www.marbacka.net/msearch/tool.php#str2enc>

1.2.1.1.1.2. ② URLを設定(公式LINEのIDと①のコードが必要)

リンク: <https://developers.line.biz/ja/docs/messaging-api/using-line-url-scheme/#sending-text-messages>

1.2.1.1.1.3. ③ 友だち追加時に設定したテキストが入力される(送信の一手手前の状態)

1.2.1.1.1.3.1. 「個別相談したい←このまま送信」

1.2.1.1.1.4. ワーク 練習で作る

1.3. アンケートを取ることで 潜在意識に刷り込ませることができる

1.3.1. ブロックを避けることができる

1.3.2. Yesといえは言うほどYesと言ってしまう

1.3.3. 見込み度合いを知ることができる

1.4. フォームのテクニック

1.4.1. フォーム

1.4.1.1. Googleフォーム

1.4.1.1.1. おすすめではない

1.4.1.2. CF+AC

1.4.1.2.1. そのままアップセルできる

1.4.1.3. WP+AC

1.4.1.3.1. 埋め込み

1.4.1.4. ACのみ

1.4.1.4.1. フォーム作成

1.5. ワーク アンケートを作る

